

ARQUITETURA DE LEGADO

Seu conhecimento merece uma estrutura à altura.

ARQUITETURA DE LEGADO

O SEU PONTO DE PARTIDA

O seu ponto de partida

- O que você já construiu
- O que ainda depende de você
- O que precisa mudar

QUANDO O REPERTÓRIO CRESCE SEM ESTRUTURA

Quando o repertório cresce sem estrutura

- Conhecimento disperso
- Método ainda implícito
- Projeto que não avança

O CUSTO DE ADIAR A CONSTRUÇÃO

O custo de adiar a construção

- Tempo gasto refazendo
- Oportunidades difíceis de atender
- Conhecimento concentrado na agenda

A PRIMEIRA DECISÃO É A ARQUITETURA

A primeira decisão é a arquitetura

- A sua prática define o método
- O método orienta a oferta
- A oferta orienta a estrutura

O QUE FICA CONSTRUÍDO

O que fica construído

- Método documentado
- Posicionamento claro
- Oferta definida
- Ativo digital em uso

O MÉTODO A.C.E.S.S.O.

O método A.C.E.S.S.O.

01 Anamnese

02 Codificação

03 Essência

04 Síntese

05 Sistema

06 Operação

UM CICLO DE DOZE MESES

Um ciclo de doze meses

- Uma prioridade de construção por vez
- Encontros para decidir
- Execução entre os encontros

A BASE DA JORNADA

A base da jornada

- 24 encontros online em grupo
- 3 imersões presenciais de 2 dias
- Comunidade, plataforma e laboratório digital

ACOMPANHAMENTO PARA O SEU PROJETO

Acompanhamento para o seu projeto

- Mentoria em Grupo
- 3 encontros individuais
- Revisão nos marcos centrais da construção

O TRABALHO DE YAN

O trabalho de Yan

- Investigação da experiência
- Codificação do conhecimento
- Construção de sistemas

UMA CONSTRUÇÃO COMPARTILHADA

Uma construção compartilhada

- Yan conduz o processo
- Você traz repertório e decisões
- O projeto avança com execução

A RECOMENDAÇÃO PARA VOCÊ

A recomendação para você

- Mentoria em Grupo
- 3 encontros individuais
- 12 meses de jornada

INVESTIMENTO

R\$ 39.000

Mentoria em Grupo

3 encontros individuais

Investimento total do ciclo de 12 meses.

Investimento total do ciclo de 12 meses. Condições de pagamento na proposta.

A DECISÃO COM CLAREZA

A decisão com clareza

- Encaixe com o objetivo
- Disponibilidade para executar
- Investimento compatível

O PRÓXIMO PASSO

O próximo passo

- Proposta formal
- Confirmação de entrada
- Organização do primeiro encontro